

ПЛАСТИК ИДИШЛАРНИ ҚАБУЛ ҚИЛУВЧИ АВТОМАТЛАР ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ



Тошкент - 2024 йил

Лойиҳанинг мақсади:

Чиқиндиларни йиғиш учун вандиггерларни ўрнатиш пассив даромад манбайига инвестиция қилинган энг яхши вариантдир. Мамлакатимиз шароитида ишғол муддатини топиш қийин, аммо бу тенденция асосан эртами кечми ўз эгасини топади. Шу муносабат билан, автоматик контейнер йиғиш машиналарини ўрнатиш қўлда ўйнаши мумкин. Шунинг эса тутиш керакки, бундай технологиялар йирик шаҳарларда энг кўп қадрланади.

Савдо бозорининг мақсади ва баҳосининг хусусиятлари:

- ушбу бизнес йўналишини танлаш, ушбу роянинг афзалликлари ва камчиликларини ўрганишингиз керак.

Мазкур бизнеснинг афзалликлари:

- рақобатнинг етишмаслиги;
- арзон ускуналар;
- экологик вазиятни яхшилашга хисса қўшадиган корхона учун солиқ хизмати бўйича имтиёзлар.

Бизнеснинг қуйидаги хатарлари мавжуд:

- 1) Аҳолининг хабардорлиги йўқлиги;
- 2) Пластмассани қайта ишлаш заводларига боғлиқлик.



Бизнес ғоя хаётнинг қайси сохаларида ва кимлар учун долзарб:

ПЕТ бутилкаларини йиғиш учун автоматлар йирик савдо ёки офис марказларида яхши жойлашиши мумкин. Айнан ўша ерда энг кўп пластик чиқиндилар мавжуд ва шунинг учун кўпроқ тўплаш мумкин бўлади. Бундан ташқари, бошқа жойларда бирликларнинг ўрнатилиши ҳатто бузилиш хавфини туғдиради.

Кўпгина аҳоли ифлосланиш муаммосидан беҳабар ва кераксиз идишларни умумий идишга ташлашади. Аммо шаҳримизда бундай чиқиндиларни қайта ишлаш заводи бўлса, бу барқарор даромад олиш имкониятидир.

Инвестициялар миқдори жуда кичик, бу эса янги бошланувчи тадбиркорлар учун бизнесни жозибадор қилади.



Бизнесни рўйхатдан ўтказиш учун зарур бўлган ҳужжатлар:

Бизнесни рўйхатдан ўтказиш учун сизга махсус рухсатномалар ёки лицензиялар керак эмас. Якка тартибдаги тадбиркорни рўйхатдан ўтказиш ва ускунанинг жойлашган жой учун ижара шартномасини тузиш кифоя.

Бизнес харажатлари:

Учта савдо автоматларини ўрнатиш учун, 12 500 000 сўм бўлиши кифоя. Бизнесни юритиш жараёнидаги харажатлар унчалик катта эмас, бу сизни қайтариш билан боғлиқ қийинчиликлар ҳақида ташвишланмаслик имконини беради.

Бир марталик харажатлар:

Бошланғич инвестициялар қуйидагиларни ўз ичига олади:

Учта савдо автоматини сотиб олиш – 10 000 000 сўм;

Турар жойни ижарага олиш - 2 375 000 сўм;

Бизнесни рўйхатдан ўтказишда давлат бојини тўлаш – 125 000 сўм.

Ойлик харажатлар:

Ойлик харажатлар рўйхатига қуйидагилар киради:

Жойни ижарага олиш учун тўлов - 2 375 000 сўм;

Пластмассани олиб ташлаш – 2 500 000 сўм.

Бизнеснинг рентабеллиги:

Ой давомида харажатлар ўзгариши мумкин. Автоматларнинг фойдаси шундаки, битта етказиб берилган контейнер учун 20 дан 80 тийингача тўланади. Машинада ҳар хил ўлчамдаги 400 га яқин бутилка сиғиши мумкинлигини ҳисобга олсак, ташир буюрувчилар кунига 40 000 сўмгача ва ойига бир бирликдан 1 200 000 сўмгача пул оладилар.

Контейнерларни заводга сотиш уч ёки тўрт барабар устама билан амалга оширилади. Шундай қилиб, агар сиз рекламани тўғри йўлга қўйсангиз ва фабрикалар билан алоқа ўрнатсангиз, соф фойда 12 500 000 сўмдан ошади. Бу бизнесни 1-3 ой ичида қайтариб беради.

Зарур жиҳозлар:

Ўз бизнесингизни юритиш учун керак бўлган ягона нарса - савдо автоматларини сотиб олишдир. Уларга техник хизмат кўрсатиш ва таъмирлаш учун сиз мутахассиснинг хизматларидан фойдаланишингиз

мумкин. Йиғилган идишларни мустақил равишда ёки завод билан келишилган ҳолда экспорт қилиш.

Автоматларни сотиб олаётганда сиз бозор билан танишишингиз керак. Дунёдаги энг машҳурлари Олмон машиналаридир. Бироқ, уларнинг нархи тахминан ярим миллион рублни ташкил қилади. Бюджетни тежаш имконияти мавжуд – яъни россия аналоглар. Улар анча арзон ва айти пайтда улар сифат жиҳатидан қолишмайди.

Биноларга қўйиладиган талаблар:

Пластик идишларни йиғиш машиналари яхши маълум эмаслиги сабабли, уларни тирбандлик юқори бўлган жойларда жойлаштириш яхшидир. Бундай жойлар савдо марказлари ва офис мажмуалари бўлиши мумкин. Институт ётоқхонаси ҳам яхши вариант бўлади, чунки ёш авлод ўз атрофидаги дунёни сақлаб қолишдан кўпроқ манфаатдор.

Ишга қабул қилиш:

Сизнинг бизнесингизни юритиш учун доимий ходимлар керак эмас. Машиналарни таъмирлаш ва техник хизмат кўрсатиш учун сиз керак бўлганда мутахассиснинг хизматларидан фойдаланишингиз мумкин.



Сарф материаллари етказиб берувчини танлаш:

Афсуски, савдо автоматлари кичик чидамлилиқ ресурсига эга. Шу сабабли, вақти-вақти билан эҳтиёт қисмларни сотиб олишингиз керак бўлади. Танлаш учун Хитой ва маҳаллий ишлаб чиқарувчилар мавжуд.

Мижозларни қидириш: маркетинг ва реклама:

Сизга нафақат яхши бошлаш учун, балки узлуксиз ишлаш учун ҳам керак бўлган асосий восита бу реклама кампанияси. Мақсадли аудиторияни жалб қилишнинг яхши усули - бу машиналар ўрнатилган жойларда варақалар қўйишдир.

Рағбатлантиришнинг яна бир усули - бу телевидениеда реклама. Компаниянгизнинг асосий афзалликларини кўрсатинг: табиатга ғамхўрлик қилиш, савдо автоматларига контейнерларни совға қилганлар учун бонуслар

Хулосалар:

Ушбу бизнес вариантида рақобатчилар кўп эмас. Аммо рақобатнинг йўқлиги кўпчилик одамларнинг бундай қурилмалар мавжудлигидан ҳатто хабардор эмаслигини ҳам англатади. ПЕТ идишларини сизга топширадиган ва уларни ахлат қутисига ташламаслик учун доимий равишда рекламаларни ўрнатишингиз керак бўлади.